アンコール開催 決定!!

主催：株式会社 シンエイ　　協力：有限会社 新規開拓支援センター

製造業の方々へ

参加無料

第3回

生産量・ラインの稼働率アップを目指す!!

『販路拡大セミナー』のご案内

開催日時

平成27年12月4日（金）
10時30分～12時50分（10時開場）

今回のセミナーご参加のお申し込み、及び次回案内ご希望の方は裏面にチェックの上でFAX願います。

■開催場所
大阪市中央区大手前1丁目3番49号
ドーンセンター 4階 中会議室2
（大阪府立男女共同参画・青少年センター）

※駐車場（普通車専用・収容台数92台）
※制限：車高1.55m・車幅1.80m
30分ごとに…200円
最大料金（24時間以内）…2,400円

■参加対象者
新販路や新しい売りの仕組みを作ろうとお考えの経営者、役員の方や責任者の方

■参加費
無料

■定員数
15名様　※定員人数を超えた場合はご来場をお断り致します。悪しからずご容赦下さい。

本イベントの趣旨

皆様こんにちは。主催者である 株式会社 シンエイです。

当社は紙媒体やWeb等のコンテンツ制作技術のノウハウを活かして、モノづくりを得意とされておられる食品メーカーや食品加工、さらには一般製品づくりや金属などの加工や金属部品の製造を主とする企業の経営者や幹部の方々に向けて、生産量UPや生産ラインの稼働率UPを図る為に、積極的にお手伝いをしたいと考えている会社です。

去る、平成27年9月11日（金）にゲスト講師として、当社と長年に渡り連携をしている“製造業に強い営業の専門家”を招き、第2回目のセミナーを開催いたしました。ご参加いただいた方々からは、お陰様でたいへん好評とのお声を頂きました。
そこで、アンコール開催と称しまして、この度第3回目の実施を決定いたしました。
各企業様における今後の様々な顧客向けの施策に対し、より具体的な情報提供を目指し、皆様が、より良いビジネスライフをお過ごしいただけるようにとの願いを込めたセミナー企画となっております。是非、皆さまのご参加を心よりお待ち申し上げております。

主催者一同

裏面もご覧ください▶

是非ご参加ください!

セミナー内容

第1部	講　演 10時30分～12時20分	ゲスト講師

製造業のPR事例紹介
業界特性に合った販路拡大のやり方を学ぶ!

① 従業員8名の金属加工業A社の販路拡大事例。
② 家族経営の食品メーカーB社の販路拡大事例。
③ 貴社の技術力を売り込む武器の作り方紹介。
④ 紹介が必ずもらえるプレゼンテクニック。

第2部	12時20分 ～12時35分	プレゼンテーター 株式会社シンエイ

製造業(印刷会社)の営業マンが実際に現場で使う武器の紹介

12時35分～12時50分までゲスト講師への質疑応答のお時間です。

講師やプレゼンテーターを交えて
「ランチ懇親&交流会」(自由参加)
13時00分～14時00分

セミナー参加者限定
実費1,000円程度

講師紹介
営業設計コンサルタント **山田英司氏**

個人事業や小企業を始め、
病院やお寺の営業までも強化する人。

山田英司事務所　検索

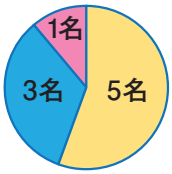
○平成12年、営業専門のコンサルティング会社"山田英司事務所"を設立。「販路開拓の設計業務(計画的な合理化対策)」という仕事を受託するコンサルティング活動を開始。
○製造業・小規模企業経営者の販路拡大指導の第一人者。
○平成14年執筆の『180日間売上拡大日記(フォレスト出版)』に実名紹介した関与先の富山の金属加工工場では半年間で業績倍増。現在は当時の5倍規模の25億円企業に成長。
○平成25年度は震災復興支援"販路拡大セミナー"で岩手・宮城福島県の3県で登壇。福島では県下の全銀行が協力。
○中小企業庁の施策である未来サポート推進プロジェクトでも多くの実績アリ。
○六次化推進や農商工連携などにも精通。一般財団法人さんりく未来推進センターと損保最大手の三井住友海上が共同で進める「さんりくチャレンジ」での販路開拓支援イベントがテレビ東京のNEWSアンサーで報道され山田英司氏の現場指導も紹介。

ゲスト講師の出版物の紹介

前回セミナー参加者様のアンケート結果

・お申し込み／11名　・セミナー参加／9名　・アンケート回収9名

本日のセミナー内容はいかがでしたか?



- 非常に満足
- 満　足
- 普　通
- やや不満
- 不　満

前回セミナー参加者様の生の声

税理士法人　A様の声
《ご感想などもお教え下さい。》
中小企業のマーケティングは、取引先を協力者にすることが、大切であることが、勉強になりました。

清掃・廃棄物処理業　B様の声
《ご感想などもお教え下さい。》
見方を変えて本日は話をお聞きし、弊社の取組むべき事項が具体的になりました。

製造業　課長　C様の声
《ご感想などもお教え下さい。》
基本的な部分からなので良くわかった。

お申し込み

※下記□内に✓印をご記入の上、必要事項を記載しそのままFAXしてください。

□セミナーに申し込む　□今後もこのようなセミナーがあれば案内が欲しい
□今後案内は必要ない　□詳細説明を聞きたい

■株式会社シンエイ　セミナー開催事務局

お申し込みFAX番号 **06-6453-2153**

社 名		E-mail ※参加票を送付致します。	@		
参加者 氏　名		参加者 部署・役職		□セミナー参加 □ランチ懇親会参加 ※ランチ懇親会のみのご参加はお断りしています。	
住 所	〒				
TEL		FAX		セミナーご紹介者	

お問合先: 株式会社　シンエイ　〒553-0003 大阪市福島区福島6-24-14　TEL:06-6453-1651　担当: 大林　秀彰　福島区　株式会社シンエイ　検索

※ご記入頂いたデータの取り扱いは慎重に対応させて頂きます。尚、弊社からの今後のご案内や講師への情報提供には活用させて頂きます。予めご了承下さいませ。